

COSA POSSO FARE PER TE?

www.SalvatoreCastro.it

Ti Consiglio il "TOP" delle Risorse per la Tua Crescita
Personale e Professionale.

Eviterai di Perdere Tempo e Soldi in Materiale di Scarso Valore!



LE 3 AZIONI STRATEGICHE PER PREPARARSI AD ESSERE CHI VUOI ESSERE



01



Agisci come se...

02



Pronto-Fuoco-Mira

03



Continua ad agire

SalvatoreCastro.it

Salvatore Castro
Imprenditore e appassionato di crescita personale

www.SalvatoreCastro.it

1



INFORMAZIONI SUL COPYRIGHT

Gentile cliente, ti prego gentilmente di consultare per intero le seguenti note sul copyright che copre ogni parte di questo prodotto digitale. Nessuna parte di questo e-book può essere riprodotta o trasmessa in alcuna forma. Sono ovviamente incluse fotocopie, registrazioni, memorizzazioni o sistemi di reperimento dati, senza un espresso permesso scritto, datato e firmato dal detentore del copyright.

DISCLAIMER: Le strategie riportate in questo libro sono frutto di anni di studi e specializzazioni, quindi non è garantito il raggiungimento dei medesimi risultati di crescita finanziaria o professionale. Il lettore si assume piena responsabilità delle proprie scelte, consapevole dei rischi connessi a qualsiasi forma di investimento. Il libro ha esclusivamente scopo formativo.



Ciao sono Salvatore Castro imprenditore e appassionato di crescita personale. Ti do il mio personale benvenuto e voglio ringraziarti per la fiducia che mi hai mostrato scaricando questa risorsa.

Se non mi conosci ancora, sono anche il fondatore e ideatore *Riparto da Me! Club.it* La prima community, che ti aiuta a mettere in pratica quello che apprendi nei corsi di crescita personale. Se vuoi dare un'occhiata puoi andare su questo sito www.RipartodaMeClub.it

Salvatore Castro
Imprenditore e appassionato di crescita personale

www.SalvatoreCastro.it



Ti dico in breve qualcosa di me...

Sono nato nel 1970, esattamente il 12 di novembre (ci tengo a specificarlo), più piccolo di 11 anni di mia sorella che è venuta a mancare nel 1998. Nato a Catania e cresciuto in un paesino del catanese a Santa Maria di Licodia, dove ho vissuto fino ai 20 anni.

Trascorso il periodo del **servizio di leva a Palermo** nella caserma "Scianna", da molti definito "*l'albergo Scianna*", comincio già a mostrare la mia insofferenza per tutto ciò che è "**piccolo**" e "**ristretto**". A pochi mesi dal congedo, inizio a fare i miei primissimi colloqui di lavoro a Palermo, città che da subito mi ha affascinato.

Concluso il servizio di Leva e non avendo avuto esiti positivi dai colloqui svolti, inizio a individuare colloqui da fare a Catania. Risale a questo periodo in cui due dei miei "**valori**" predominanti che rispondono a "**libertà**" e "**indipendenza**", cominciano a...

... mostrare tutto il loro fragore.

A **Catania**, forse in uno dei primissimi colloqui, conobbi **nel '92** per la prima volta, la possibilità di poter dar seguito al mio profondo desiderio di soddisfare questi valori predominanti. Soprattutto il rendermi indipendente dai miei genitori.

Salvatore Castro

Imprenditore e appassionato di crescita personale

www.SalvatoreCastro.it



La possibilità di “**vivere a modo mio**” era per me forte. Molto forte....

Conobbi **la vendita** come opportunità per avere un guadagno potenzialmente illimitato che mi consentisse la libertà di decidere “*quanto*” guadagnare.

Peccato che abbia dovuto affrontare due temibili avversari: la **timidezza** e il mio **carattere un po' scontroso** e poco propenso all'empatia. La possibilità di **mettermi alla prova**, mi spinse a iniziare. Cominciai con la vendita più formativa: il porta a porta...

...fu così che cominciò la storia...

Infatti, nel '92 iniziai a vendere enciclopedie multimediali nei piccoli paesini, quasi sperduti tra montagne, colline e pianure che dipingono lo scenario del territorio siciliano.

Ricordo un continuo “**fuggi**” e “**scappa**” dopo aver premuto per la prima volta il campanello del mio potenziale cliente, sperando e facendo opera di autoconvincimento che “*non ci fosse nessuno in casa...*”.



Per fortuna con il tempo e la pratica, ho migliorato questo aspetto fondamentale per la vendita. In un ambito più generale mi è servito per la mia vita e il mio portafogli...

Fu, infatti, nel 1995 che decisi di dare seguito ai miei sogni e di “uscire dalla scatola” delle mie paure così che scelsi di inseguire il mio grande sogno...

...mi trasferisco a Roma!

Senza un lavoro, con tanta paura ma anche tanta adrenalina e **voglia di farcela** (se vuoi continuare a leggere su di me, trovi tutto sul mio blog in questo link [“Chi sono”](#))

Se vuoi sapere cosa dicono di me le persone con cui ho collaborato e con cui collaboro su progetti vari, leggi tutto sul questo in questo link [“Cosa dicono di me”](#)

Ma è nel 2014 che dico...

COSA POSSO FARE PER TE?

www.SalvatoreCastro.it

Ti Consiglio il "TOP" delle Risorse per la Tua Crescita
Personale e Professionale.

Eviterai di Perdere Tempo e Soldi in Materiale di Scarso Valore!



...Riparto da Me!

Salvatore Castro

Imprenditore e appassionato di crescita personale

www.SalvatoreCastro.it

7

COSA POSSO FARE PER TE?

www.SalvatoreCastro.it

Ti Consiglio il "TOP" delle Risorse per la Tua Crescita
Personale e Professionale.

Eviterai di Perdere Tempo e Soldi in Materiale di Scarso Valore!



La Mappa per Ripartire da Te!



SCARICA GRATIS!

Salvatore Castro

Imprenditore e appassionato di crescita personale

www.SalvatoreCastro.it



Quando inizierai a leggere questo report da qui in avanti, scoprirai una cosa che gli altri non ti dicono. Ma non voglio toglierti la meraviglia della sorpresa. La scoprirai nelle prossime righe che tra poco leggerai.

“Tutti vogliono il successo ma pochi sono disposti a prepararsi per avere successo”.

Non ricordiamo l'autore di questa citazione ma se ci pensi è effettivamente così.

Per renderti conto di ciò, basta fare un breve “giro di tavolo” tra i tuoi amici o colleghi chiedendo cosa vogliono avere (non sappiamo se sapranno dirtelo perché moltissimi non lo sanno) e poi chiedere: “come ti stai preparando per ottenerlo?”.

Noterai la faccia sbigottita in risposta a questa domanda. Il compito di questo mini report insieme a questa infografica è quello di farti comprendere in modo semplice, chiaro e pratico come puoi prepararti a diventare ciò che vuoi.

Iniziamo...

Salvatore Castro
Imprenditore e appassionato di crescita personale

www.SalvatoreCastro.it



#1° Blocco – AGISCI COME SE...

Forse avrai sentito parlare di questa semplice strategia o forse no. Ad ogni modo questa è una semplice abitudine che si accompagna ad un atteggiamento mentale del tipo “vivo già quello che voglio essere”.

In pratica....

Pensa, agisci, parla, prova sentimenti ed emozioni come quella persona che vuoi diventare. Sentiti come se avessi già raggiunto quello che vuoi. Prova quel genere di emozioni che proveresti una volta raggiunto ciò che vuoi essere.

“Credi e agisci come se fosse impossibile fallire”

Charles F. Kettering (inventore con oltre 140 brevetti e dottorati honoris causa di circa 30 università)

Se fai attenzione nella tua vita attuale potrai notare che tra le persone che conosci, può esserci qualcuno che “si sta preparando a vincere”

Può essere il cassiere della tua banca che si veste e si comporta come se fosse già un direttore di banca...

Salvatore Castro

Imprenditore e appassionato di crescita personale

www.SalvatoreCastro.it



Può essere un'insegnante della scuola di tuo figlio che prende a cuore i problemi della sua scuola e supporta il dirigente e i colleghi a trovare soluzioni e nel frattempo sta studiando e preparandosi per essere il futuro dirigente di una scuola...

Puoi essere tu stesso che nell'azienda in cui lavori, ti prendi la responsabilità di risolvere dei problemi al tuo datore di lavoro e stai facendo esperienza perché magari hai il sogno di metterti in proprio...

Uno degli esercizi pratici che ha come obiettivo proprio **l'agire come se...** è il "Cocktail Party del Milionario".

In pratica puoi fare così...

Parla con alcuni tuoi amici, colleghi o conoscenti e di loro che stai organizzando una serata a tema "Cocktail Party del Milionario".

Chiedi loro di vestirsi in maniera adeguata al tema della serata (senza indebitarsi però per comprare un vestito di Armani...) e tra le "regole del gioco" metti che tutti devono alzarsi, socializzare con gli altri ospiti, parlare e muoversi come se avessero raggiunto i loro obiettivi finanziari, personali, professionali o filantropici.



Già dai primi minuti dall'inizio della serata, noterai come l'energia piano piano di alzerà per via dell'entusiasmo, della positività, del sentirsi sicuri di se e felici.

Prima della chiusura di questa piacevole serata, prova a chiedere loro di condividere i sentimenti e le emozioni che hanno provato.

Avrai delle belle sorprese...

Cosa c'è da imparare e mettere in pratica da questa strategia?

Una volta che hai scelto chi vuoi essere devi fare da subito, devi fare in modo

si farlo rientrare nel tuo "comune atteggiamento mentale": **vivere come se tu lo fossi già!**

Come penseresti? Come parleresti? Come ti comporteresti? Come vivresti?

Inizia a creare un'immagine di come vuoi essere, inizia da subito ad esserlo ora!



In sintesi:

1. Scegli chi vuoi essere
2. Crea un'immagine di chi vuoi essere
3. Pensa quali atteggiamenti mentali adottare (parlare, comportarti, vivere etc)
4. Inizia da subito a viverlo con azioni coerenti a chi vuoi essere e diventare

Hai presente quando Beppe Fiorello ha dovuto interpretare Domenico Modugno? E' entrato per intero nella persona di Mimmo, ne ha studiato le inflessioni dialettali, i comportamenti, gli atteggiamenti mentali, ne ha osservato i comportamenti insomma, come si dice in gergo è entrato nel personaggio.

Ecco quello che devi fare: entrare nella persona che vuoi essere o diventare.



#2° Blocco- PRONTO, FUOCO MIRA!

Forse anche dalle tue parti si dice che...“le chiacchiere stanno a zero” ovvero che serve l’azione per far accadere le cose. Ed è proprio di “**AGIRE**” che parliamo in questo secondo blocco. “

Ciò che pensiamo o sappiamo o crediamo è, in definitiva, di scarsa importanza. Importa solo ciò che facciamo”

– *John Ruskin Scrittore, critico d’arte commentatore inglese*

Credo che su questo ci sia poco da aggiungere.
Devi agire e basta!

Ma agire non significa quare qualunque cosa ma seguendo lo schema: **Pronti – Fuoco – Mirate.**

La maggior parte delle persone invece fa il contrario ma se segui la massa non potrai mai raggiungere qualcosa di grande. Ovvero segue questo schema: Pronti-Mira-Spara



Lo schema corretto da seguire è:

PRONTI – FUOCO – MIRATE

Infatti il modo più rapido per colpire un bersaglio è quello di sparare, vedere dov'è finito il colpo e poi aggiustare la mira.

Esempio pratico...

Se ti stai esercitando al poligono, spari un colpo che è finito 10 cm al di sopra del bersaglio, il prossimo colpo devi mirare a 10 cm più in basso e continuare a sparare e verificare dove è finito il colpo.

Quindi...

Spari, verifichi dove è finito il colpo, miri nuovamente, spari e verifichi... e questo fino a quando non impari a fare centro.

Questo è un esempio che puoi adottare in ogni singola area della tua vita.



#3° Blocco – CONTINUA AD AGIRE!

*“Nessuno uomo è mai diventato grande o buono se non attraverso errori numerosi e colossali” William E. Gladstone-
Ex primo ministro della Gran Bretagna*

****ATTENZIONE ***

Ma attenzione ad una trappola in cui moltissime persone cadono perché non la riconoscono o semplicemente perché rappresenta un “alibi” a non agire...

...aspettare che tutto sia perfetto!

...aspettare l'ispirazione

...aspettare il momento giusto

...aspettare il permesso



...aspettare le assicurazioni

...aspettare che accada qualcosa

...aspettare che qualcuno cambi atteggiamento

...aspettare che i figli crescano

...aspettare che(metti quello che vuoi)

Insomma si ha sempre una buona scusa per non agire!

Le persone di successo fanno una cosa: l'insuccesso è la parte integrante del loro successo.

Hai letto il secondo blocco dove parliamo della strategia PRONTI-FUOCO-MIRATE?

Le persone di successo applicano proprio questa.

L'insuccesso è solo un feedback che stai ricevendo rispetto all'azione che hai fatto in relazione all'obiettivo che vuoi raggiungere.

Salvatore Castro

Imprenditore e appassionato di crescita personale

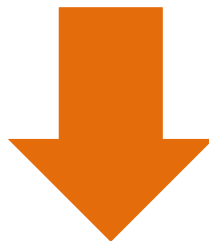
www.SalvatoreCastro.it



Ogni esperienza, ogni tentativo andato “male” ti fornirà, se sarai attento, una miriade di informazioni che ti aiuteranno a proseguire nella giusta direzione.

Giusta direzione che potrai prendere se continuerai ad agire e fare.

RICORDA: Gli errori sono solo opportunità per imparare qualcosa di nuovo.



**...Vai ai 2 BONUS + 2 Risorse Consigliate
nella pagina seguente...**

Salvatore Castro
Imprenditore e appassionato di crescita personale

www.SalvatoreCastro.it



1° Bonus

Scopri come costruire La Mappa per Ripartire da Te! Quando ti trovi nei momenti di difficoltà



Scarica Ora Gratis!



2° Bonus

Ecco una SELEZIONE dei Migliori Video Corsi di Crescita Personale ed Eviti di Perdere Tempo e Soldi.



Scarica GRATIS!

Salvatore Castro
Imprenditore e appassionato di crescita personale

www.SalvatoreCastro.it

COSA POSSO FARE PER TE?

www.SalvatoreCastro.it

Ti Consiglio il "TOP" delle Risorse per la Tua Crescita
Personale e Professionale.

Eviterai di Perdere Tempo e Soldi in Materiale di Scarso Valore!



1° RISORSA CONSIGLIATA

Brian Tracy è un'istituzione mondiale del Business e della Crescita Personale. Ecco il Segreto di Brian Tracy che ti Aiuta a Raggiungere i Tuoi Obiettivi Entro 12 Mesi in Modo Naturale.



Scopri questo Video Corso

Salvatore Castro

Imprenditore e appassionato di crescita personale

www.SalvatoreCastro.it

COSA POSSO FARE PER TE?

www.SalvatoreCastro.it

Ti Consiglio il "TOP" delle Risorse per la Tua Crescita
Personale e Professionale.

Eviterai di Perdere Tempo e Soldi in Materiale di Scarso Valore!



2° RISORSA CONSIGLIATA

Come raggiungere obiettivi "quasi" impossibili

Come compiere imprese che sembrano irrealizzabili, dalla pianificazione all'estensione dei limiti mentali



34 Recensioni

33.643 visualizzazioni



Alex Bellini

Ha attraversato il Pacifico in barca a remi in solitaria per più di 35,000 Km, ha vissuto in [...]



Salvatore Castro

Imprenditore e appassionato di crescita personale

www.SalvatoreCastro.it

22



Autore: Alex Bellini

Ha attraversato il Pacifico in barca a remi in solitaria per più di 35,000 Km, ha vissuto in completo isolamento più di 560 giorni, è stato medaglia d'oro al Valore Atletico "A.m.o.v.a", e ha corso corso più di 23,000 chilometri in condizioni estreme.

Ma questo non è ancora "tutto" Alex Bellini, che infatti, oltre ad essere un "avventuriero professionista", è anche un autore di libri: "Mi chiamavano montanaro" e "Il Pacifico a remi".

Il secondo libro in particolare è stato scritto dopo le sue due grandi imprese, l'attraversata dell'oceano Atlantico e quella del Pacifico (l'impresa era stata seguita con collegamenti telefonici in diretta della trasmissione radiofonica "Caterpillar" di Radio2).

Alex ha inoltre attraversato gli Stati Uniti partecipando alla LA-NY Footrace 2011, una corsa che simbolicamente ha unito i due Oceani, da Los Angeles a New York.

Scopri questo Video Corso

Salvatore Castro
Imprenditore e appassionato di crescita personale

www.SalvatoreCastro.it



Approfondimenti e contatti social di Salvatore Castro

Salvatore Castro, classe 1970 è nato a Catania e cresciuto in un paesino del catanese, a Santa Maria di Licodia dove ha vissuto fino a 23 anni prima di trasferirsi a Roma dove ha vissuto per 18 anni e essere cresciuto professionalmente.

La sua **crescita professionale** in ambito commerciale, avviene quando decide di realizzare il suo primo sogno: trasferirsi a Roma.

Ha l'animo inquieto di chi ha preso un impegno con se stesso: vivere in linea con i suoi valori personali e generare **abbondanza, ricchezza e benessere** per se e per le persone a lui vicine.

Queste le parole contenute nella sua mission personale. Da qui si capisce il suo spirito determinato e sognatore...Oggi vive tra Roma e Udine.

[Vieni a trovarmi su Facebook](#)

[Guarda il mio profilo su LinkedIn](#)

[Segui la FanPage Riparto da Me! Club](#)



Salvatore Castro
Imprenditore e appassionato di crescita personale

www.SalvatoreCastro.it

COSA POSSO FARE PER TE?

www.SalvatoreCastro.it

Ti Consiglio il "TOP" delle Risorse per la Tua Crescita
Personale e Professionale.

Eviterai di Perdere Tempo e Soldi in Materiale di Scarso Valore!



Seguimi sul Blog:
www.SalvatoreCastro.it

Salvatore Castro
Imprenditore e appassionato di crescita personale

www.SalvatoreCastro.it